

# VILJELIJÄSTÄ MARKKINAOSA AJAKSI, RANSKASTA MALLIA

VYR Viljelijäseminaari 17.2.2016, Hämeenlinna

Rikard Korkman, asiamies, SLC

**SLC**



"MARKETING GRAIN IS DANGEROUS IF YOU ARE  
NOT TRAINED"

*CAROLINE BITTON, AGRITEL, RANSKA*  
*WWW.AGRITEL.FR*

**SLC**

# VILJELIJÄ VS. AGRIMANAGER?

Optimoi  
tuotantopanosten  
käytön

Verosuunnittelu

Viljelyn ja viljely-  
tekniikan jatkuva  
kehittäminen



Tilan strateginen  
kehittäminen 5-10  
vuoden sisällä

Hinnansuojaus,  
myyntistrategia

SLC

# RANSKA VS. SUOMI\*

Myllyvehnä/Kevätvehnä	"Pohjois Ranska"	Suomi(Uusimaa)
Keskisato, ton	10	4,3
Kiinteät kustannukset, euro/ton	110	165
Muuttuvat kustannukset, euro/ton	50	142
Tuki, euro/ton	30	111
Nettotuotantokustannukset, euro/ton	130	196
Tavoitehinta(nettotuotantokustannus+voittomarginaali)	150	???

\*NSL:n tehoneuvontatilat , 10 v keskisato

SLC

# EVÄITÄ RANSKASTA VILJAKETJUN KEHITTÄMISELLE

- 25 % EU:n viljantuotannosta (66 milj t)
  - Merkittävä vehnän viejä maailmanmarkkinoilla (3 sija, n 18 milj t/v)
  - Haasteita laskevan valkuaistason kanssa (2015, 11,1 %)
  - Myynti ainoastaan osuuskunnille (60%) tai yksityisille viljakauppialle (40%)
  - Viljaketju (tutkimus, menekinedistäminen jne) rahoitetaan viljakaupasta kerättävällä ”vapaaehtoisella” verolla (noin 30 milj e, 0,51 e/t vilja ja 0,40 e/t leipäjauho , 2015)
  - 90 % viljelijöistä seuraa markkinoita, 50 % käyttää futuurikauppaa viljakaupan kautta
- Matkaraportti kokonaisuudessaan , johtopäätökset ja ehdotukset [www.vyr.fi](http://www.vyr.fi) !

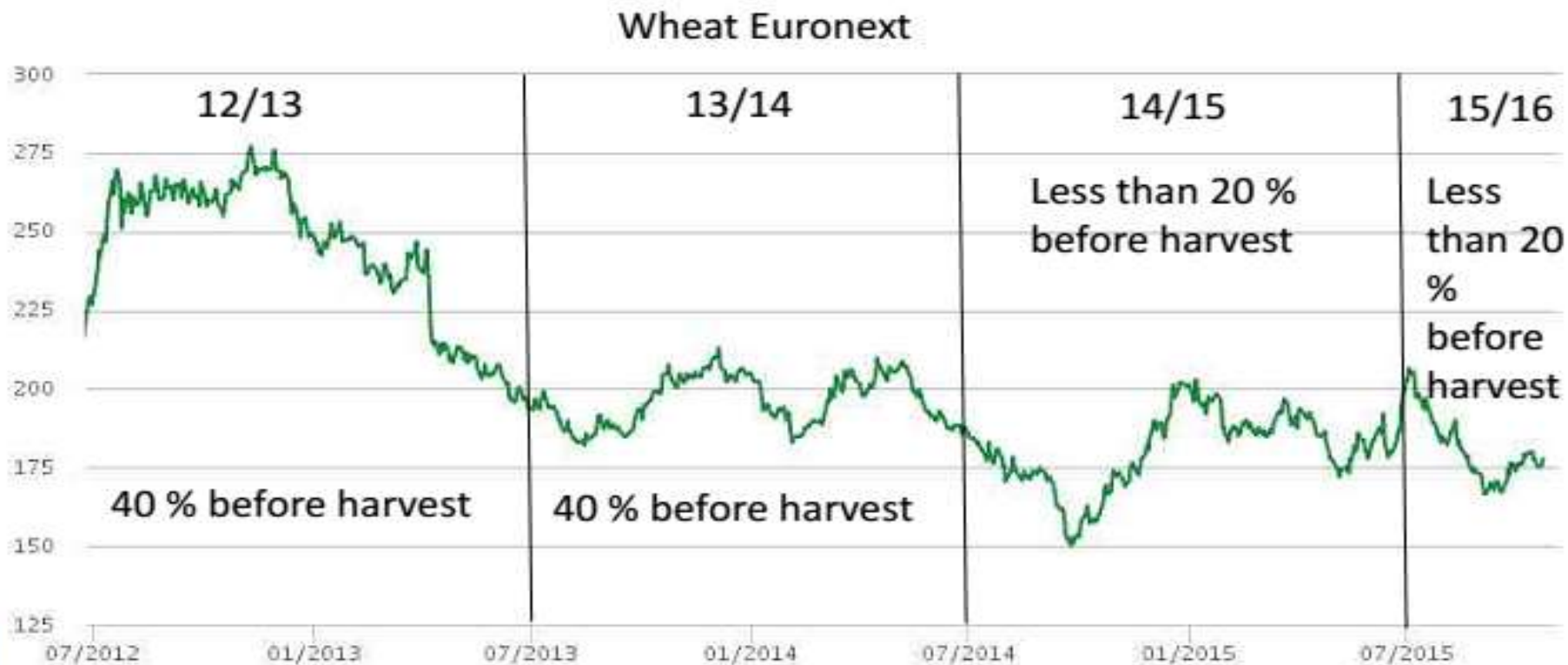
# VILJASOPIMUSTYYPIT RANSKASSA

1. Spot-päivän hinta
2. Campaign price (pooli hinta), osa myyntihinnasta toimituksen yhteydessä loput jälkitilinä (45 % kaupoista)
3. Against Actual (AA)/ Index sopimus, sopimuksessa määritetään basis ja viimeinen ajankohta jolloin hinnan voi kiinnittää . Ostajalle hyvä; esim vientitarjouksia voidaan tehdä nopeasti kun sopimusmäärät tiedossa

Spot ja Index-sopimuksia tehdään 50/50

SLC

# HOW TO BUILT A SELLING STRATEGY DIFFERENT PERIOD



# TUNNE TUOTANTOKUSTANNUKSESI !

- Agritelin Agrinext palvelu, työkalu viljelijöille tuotantokustannuksen määrittämiseksi:
  - Nettotuotantokustannus per tonni
  - Benchmarkkaus , markkinaposition visualisointi
  - ”It is not business-like to tackle your price risk exposure unless you know what costs you need to cover”
  - Target price-Tavoitehinta



# PRODUCTION COST CALCULATION BY AGRINEXT

Edit: Product B14 / Wheat

**PRODUCT**

Family: B14 / Wheat  
Leaves: B14 / Wheat  
Whole:

Vaccination Sell: Milling Wheat Euronest  
Delivery: Front contract  
Base (€/t): -15.00 Milling Wheat Euronest Front contract -15.00 €/t

**VOLUME & PRICE**

Volume (t): 1000.00 [Details](#)  
Target price (€/t): 158.40 [Details](#)

**PRODUCTION**

Surface (ha): 100.00  
Estimated Yield (t/ha): 10.00  
Real Yield (t/ha):

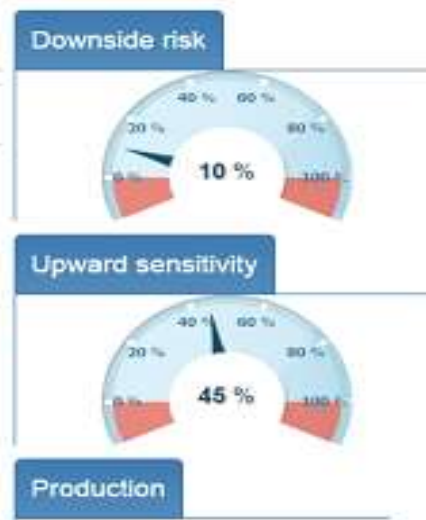
**TARGET PRICE**

Type: Price based on the target result

<b>PROPORTIONAL CHARGES (€/ha)</b>	439.00
Seeds (€/ha)	66
Phytosanitary Products (€/ha)	164
Fertilizer (€/ha)	200
Insurance (€/ha)	9
Harvest (€/ha)	
Drugs (€/ha)	
Other (€/ha)	
<b>STRUCTURAL CHARGES (€/ha)</b>	1395.00
Mechanization (€/ha)	510
Building Product (€/ha)	195
Manpower (€/ha)	290
General Costs (€/ha)	200
Financial Costs (€/ha)	100
Social Contribution (€/ha)	100
Other (€/ha)	
<b>SUBSIDY (€/ha)</b>	350.00
Single Payment (€/ha)	350
Decoupled Subsidies (€/ha)	
Other (€/ha)	
Cost Price (€/t)	148.40
Personal Withdrawals (€/ha)	100.00
Target Price (€/t)	158.40

[Save](#) [Cancel](#)

# PRODUCTION COST VISUALIZATION AND HEDGING STRATEGY ON AGRINEXT



SLC

# HINNANMUODOSTUS, MYLLYVEHNÄ, EURO/TON

30.10.2015	"Pohjois Ranska", toimitus Rouen vientisatama	Kevätvehnä, Avena , toimitus Loviisa vientisatama
Euronext, myllyvehnä	180,75	180,75
Basis	-7 (0)	-17,75
Välityspalkkio	-10	Sisältyy basiksen, ei eritelty
Kuljetus	-8	-8
Tilahinta	155,75	155,-

SLC

# MITEN VILJELIJÄT?

Francois Barret, president Interface cereales , [www.interface.coop](http://www.interface.coop)

- Sopimustyyppejä riittävästi
- Tavallisesti 30 % spot, 50 % futuuri (index?) ja 20 % hinnoiteltu optiolla
- Osuuskunnan verkkosivulla päivittäin kiinteät hinnat optioilla tai ilman eri kuukausille sekä nykyiselle sadolle ja tulevalle sadolle
- Seuraa päivittäin osuuskunnan sivustolta Pariisin ja Chicagon pörssinoteerauksia markkinakatsauksen joka ilmestyy kerran viikossa

SLC

A combine harvester is shown in silhouette, working in a field at dusk. The machine is kicking up a large amount of dust, which is illuminated by the low light of the sky. The background features a line of trees under a cloudy sky.

KIITOS !

rikard.korkman@slc.fi  
tel. 040 518 9297

**SLC**  
#bondenbehövs